Vol.5

「新職種」を創る新しいビジネスモデル

新・養成講座ビジネス
無料オンラインプログラム

New Training Course Business Free Online Program



株式会社コンサルタントラボラトリー

本日の内容

全くのゼロからの「新・養成講座ビジネス」の始め方
&
「本講座」のご案内



「新・養成講座ビジネス」の成功のポイントまとめ

① コンセプトとビジネスモデル

② 成果の出る＆満足度の高い養成講座の作り込み、運営方法

③ 集客（マーケティングの仕組み化）＆Zoomによる高単価セールス

この3要素を押さえることで「売れる養成講座」が完成する

3つのタイプ別に

①
既にコンテンツビジネスに従事している方



②
全くのゼロからの方（これから起業・副業としてスタートする方）



③
既存のビジネス（メーカー・店舗・流通 etc）以外に高収益のコンテンツビジネスを行いたい方、新しい収入の柱を作りたい方



『新・養成講座ビジネス』成功の5ステップ

1 既にコンテンツビジネスに従事している方

STEP1 現在行っているセッション等を体系化&言語化する　※テンプレートあり

STEP2 コンセプト&ビジネスモデルの決定　※7つのリサーチ&ワークを実践

STEP3 養成講座のカリキュラムづくり（完璧でなくてOK!）

STEP4 既存顧客にアンケート&ヒアリング

STEP5 まずは既存顧客に販売

- 見込み客リストがある方はそこに案内（メルマガや LINE など）
- SNS などで告知
- コンテンツをブラッシュアップさせながら、マーケティングの仕組み化に取り組む

2 全くのゼロからの方（これから起業・副業としてスタートする方）

STEP1 自分自身のコンテンツ（知識・ノウハウ・経験）の棚卸をする

STEP2 コンセプトの決定　※７つのリサーチ＆ワークを実践

STEP3 ２～３人のモニターをとってみる

STEP4 ３～５人の有料クライアントをとってみる

STEP5 「既にコンテンツビジネスに従事している方」のステップへ…

3 既存のビジネス以外に高収益のコンテンツビジネスを行い新しい収入の柱を作りたい方

STEP1 自身・自社のコンテンツ（知識・ノウハウ・経験）の棚卸する

STEP2 既存顧客にアンケート&ヒアリング

STEP3 コンセプト&ビジネスモデルの決定 ※7つのリサーチ&ワークを実践

STEP4 養成講座のカリキュラムづくり（完璧でなくOK！）

STEP5 **まずは既存顧客に販売**
コンテンツをブラッシュアップさせながら、
マーケティングの仕組み化に取り組む

いずれの場合も「少人数」からスタートさせる

理由

・最初から完璧な講座は作れない。
・まずは養成講座の運営に慣れる。
・徐々にブラッシュアップさせていく。
（※北野の経験では講座内容は第3期あたりで固まってくる）







どんな業界、業種でも『養成講座』は可能！！



是非、チャレンジしてください！

本講座について

本講座は2つのコースを用意

実践コース（3ヶ月）
- 基礎講座（全６回）
- 基礎テンプレート

マスターコース（12ヶ月）







マスターコースとは？

『新・養成講座ビジネス』

を1年間かけて作り込み、
実施・販売・運営までを行う超実践コース



カリキュラム&プログラム内容

① 基礎講座（全６回）
② 特別実践セミナー（全７回）
③ 集中ワークショップ（全５回）
④ アドバンスセミナー（全３回）
⑤ 特別テンプレート&マニュアル
⑥ サポートプログラム
⑦ 特別教材

① 基礎講座（全6回）

あなたの知識・ノウハウを『養成講座化』するために必要な知識をステップ・バイ・ステップで習得

第1回：売れるコンセプトづくり
第2回：ビジネスモデル＆全体設計
第3回：成果の出る講座の作り方
第4回：満足度の高い講座運営
第5回：Zoom 高単価セールス
第6回：集客（マーケティングの仕組み化）

② 特別実践セミナー（全7回）

新・養成講座の集客～販売に必要なスキルを学び、身につける特別セミナー

第1回：メルマガ&ステップメール&LINEマスターセミナー
第2回：“3種のセールス”マスターセミナー
第3回：講師力養成セミナー
（プレゼンス、パブリックスピーキング、スライド作成）
第4回：SNS集客セミナー Vol.1
第5回：SNS集客セミナー Vol.2
第6回：超実践型集客セミナー
第7回：自動化ファネル構築セミナー

③
集中
ワークショップ
（全５回）

確実に成果物を完成させるための超・実践型ワークショップ

第１回：コンセプト作成
第２回：講座コンテンツ作成
第３回：セールススクリプト（台本）作成
第４回：LP&セールスレター作成
第５回：ステップメール作成

④
アドバンス
セミナー
（全3回）

より上位のマーケティングセミナー

1 ウェビナー超集客法セミナー
2 ネット広告基礎講座
3 QFM 体験セミナー

※ 開催日等、詳細は後日連絡
※ 録画提供あり



⑤
テンプレート
&マニュアル

◎ 基礎テンプレート

◎ 特別テンプレート&マニュアル

・講座運営テンプレート

・7種の『マーケティングテンプレート』

基礎テンプレート

1
売れるコンセプト
「7つのリサーチ&ワーク」
テンプレート

2
売れるコンセプト
「11のフレームワーク」
テンプレート

3
“穴埋め式” 講座作成
テンプレート
（コンテンツ作成テンプレート）

4
ファクトファインディング
シート

5
15ステップセールス
テンプレート

特別テンプレート&マニュアル

1
講座運営テンプレート

・ルール設定テンプレート
・利用規約テンプレート※
・契約書テンプレート※
・養成講座運営チェックリスト

※コンラボ各種講座で使用

2
7種の『マーケティングテンプレート』

・LP／サンクステンプレート
・キャッチコピーテンプレート
・3C 分析テンプレート
・ウェビナーシナリオテンプレート
・セールススライドテンプレート
・ステップメールスワイプ
・動画編集マニュアル

⑥ サポートプログラム

- ◎ スタートアップ個別コンサル（Zoom）
- ◎ グループコンサルティング（質疑応答ライブ）（Zoom）
- ◎ 無制限の個別コンサル（Zoom）
- ◎ 個別チャットワークによる無制限の相談
- ◎ 週報＆コーチング制度
- ◎ 受講生全体チャットワーク
- ◎ 会員サイト

コンサルティング&コーチングサポート

『新・養成講座ビジネス』のコンサルティング&コーチング 2つの特徴

❶ 第1期生は北野が直接、あなたの『養成講座』の「コンセプト&ビジネスモデル」を創る

❷ 専任コーチ制を採用



専任コーチが12ヶ月間あなたをフルサポート

1
スタートアップ個別コンサル（Zoom）

北野&専任コーチによるコンサルティング

▼

売れる養成講座のコンセプト&
ビジネスモデルの方向性が固まる

❷
グループコンサルティング（質疑応答ライブ）（Zoom）

毎月1回
開催予定

北野&専任コーチによるグルコン

MAX3時間、質問がなくなるまで徹底的にやります！

3
無制限の個別コンサル（Zoom）

◎受講生一人一人に専任コーチがつく

◎コンラボのマーケティングチームが
あなたの売れる養成講座作りを徹底サポート



4
個別チャットワークによる無制限の相談

北野＆専任コーチが対応

あなたの個別の具体的な悩みをすぐに解決



5
週報＆コーチング制度

2週間に1回の進捗チェック



その他のサポート

◉メンバー限定サイトで、本講座＆ワークショップの内容をいつでも何回でも復習可能

◉受講生全体チャットワーク

（受講生同士の交流や事例共有、情報交換のためのグループチャット）

◉他にも必要＆要望に応じて、随時追加。

⑦
その他にも数々の特典・サポートが…

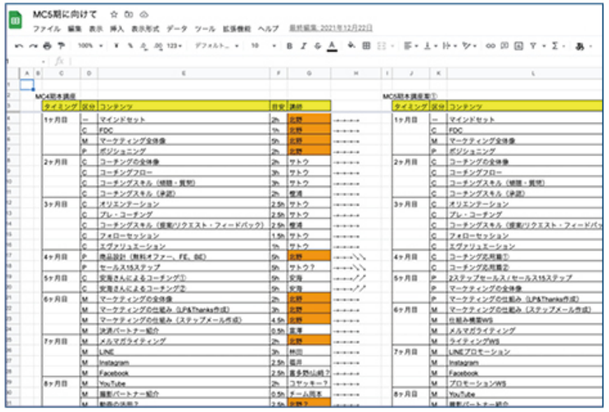
◉定価数万円～数十万円で販売していた3つの教材

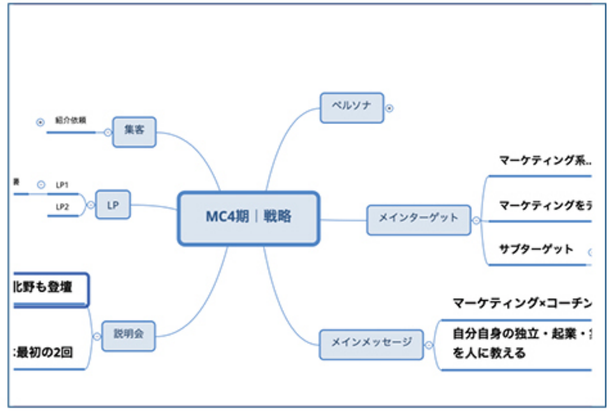
- リレーションシップコピーライティングメソッド
- Zoom 超速スタートアップ動画マニュアル
- Zoom セミナー & セールスマスター講座

◉『新・養成講座』事例集※社外秘資料

※コンラボがプロデュースした養成講座の打ち合わせ資料等







マスターコースの内容をまとめると…①

・基礎講座(全6回)
第1回：売れるコンセプトづくり
第2回：ビジネスモデル&全体設計
第3回：成果の出る講座の作り方
第4回：満足度の高い講座運営
第5回：zoom高単価セールス
第6回：集客(マーケティングの仕組み化)

・特別実践セミナー(全7回)
第1回：メルマガ&ステップメール&LINEマスターセミナー
第2回：“3種のセールス”マスターセミナー
第3回：講師力養成セミナー
(プレゼンス、パブリックスピーキング、スライド作成)
第4回：SNS集客セミナー vol.1
第5回：SNS集客セミナー vol.2
第6回：超実践型集客セミナー
第7回：自動化ファネル構築セミナー

・集中ワークショップ(全5回)
第1回：コンセプト作成
第2回：講座コンテンツ作成
第3回：セールススクリプト(台本)作成
第4回：LP&セールスレター作成
第5回：ステップメール作成

・アドバンスセミナー(全3回)
ウェビナー超集客法セミナー
ネット広告基礎講座
QFM体験セミナー

・基礎テンプレート
売れるコンセプト「7つのリサーチ&ワーク」テンプレート
売れるコンセプト「11のフレームワーク」テンプレート
“穴埋め式”講座作成テンプレート
(コンテンツ作成テンプレート)
ファクトファインディングシート
15ステップセールステンプレート

・特別テンプレート&マニュアル
ルール設定テンプレート
利用規約テンプレート
契約書テンプレート
養成講座運営チェックリスト
LP ／サンクステンプレート
キャッチコピーテンプレート
3C分析テンプレート
ウェビナーシナリオテンプレート
セールススライドテンプレート
ステップメールスワイプ
動画編集マニュアル

・コンサルティング&コーチングサポート
スタートアップ個別コンサル(zoom)
グループコンサルティング(質疑応答ライブ)(zoom)
無制限の個別コンサル(zoom)
個別チャットワークによる無制限の相談
週報&コーチング制度
受講生全体チャットワーク
会員サイト

・その他特典
リレーションシップコピーライティングメソッド
Zoom超速スタートアップ動画マニュアル
Zoomセミナー &セールスマスター講座

さらなるシークレット特典(個別相談で公開)

マスターコースの内容をまとめると…②

万全のカリキュラム＆豊富なテンプレート＆
徹底したサポート体制で
あなたの『売れる養成講座』作成＆実現＆売上 UP を
完全フルサポート！

「新・養成講座ビジネス」オンライン個別相談会について

新・養成講座ビジネス
New Training Course Business

❶ 認定コンサルタントによるZoomでの「新・養成講座ビジネス」診断

認定コンサルタントが1対1で
あなたの「新・養成講座ビジネス」の可能性を
診断いたします。



❷ 本講座のご案内

「新・養成講座ビジネス」を実践するための
「本講座」についての詳細な内容について
ご説明をさせて頂きます。



人数限定Zoom説明会の概要

前半

特別セミナー

『新・養成講座ビジネス』
本講座の内容を
体験できるセミナーを開催

後半

本講座・プログラムのご案内

「新・養成講座ビジネス」を
実現するための
「本講座」「各種プログラム」に
ついてのご案内をさせて頂きます。

今すぐ個別相談or
Zoom 説明会にご参加ください

